

【旅館/リゾートホテル編】5月15日(木) 各日14:00~17:00
【ビジネス・シティホテル編】5月16日(金)

業態別ホームページ増販増客 超実践セミナー

お客さまに、どのルートを通じて予約いただくか。「予約経路」は現在の宿泊経営における最重要課題です。ホテル旅館にとって最も理想的な予約経路である「直販」(直接予約)が、ホームページ(HP)の活用によって従来よりも獲得しやすくなりましたが、情報発信や仕組みなど、戦略的視点に立ったHPの運用が、直販を拡大する最大のポイントになります。今回、国内ホテル旅館1000社以上のホームページ制作実績を持つ「アビリティコンサルタント」的場弘明

社長に、業態別(主要顧客別)にHP制作・運用のポイントをはじめ、宿泊プラン・サービスのアイデアなど、直販拡大のための戦略を網羅的に解説いただきます。的場氏はHP制作事業の実績を活かして、全国300以上のホテル旅館でWEBコンサルティングを実施。直販や宿泊予約サイト(OTA)、旅行会社など予約経路別の販売促進、運用のための組織構築、さらにはプラン・サービスの企画などホテル旅館の営業戦略の構築も支援しています。

講演内容

- ◎業態・ターゲット別ホームページ(HP)の要点整理と具体的施策
 受講企業各社が運営する宿のHPをもとに、強調すべきポイントや約ページ(プラン紹介~予約完了)までのスムーズな誘導などを解説します。
- ◎HP構築と合わせて考えたい宿の強みを活かした「見せ方」を考える

開催概要



講師： **的場弘明氏**(アビリティコンサルタント社長)

日程： **【旅館/リゾートホテル編】5月15日(木)**

※主に観光・レジャー客の獲得を想定した内容です。

【ビジネス・シティホテル編】5月16日(金)

※主にビジネス客の獲得を想定した内容です。

時間： **各日14時00分~17時00分** (東京・銀座駅、新橋駅から徒歩7分)

料金： **各回1人 16,200円** (15,000円+税)

セミナーを受講しながら自社サイトの管理画面を操作する場合があります。

操作用のパソコンを各自でご持参いただきますよう、お願い申し上げます。

最新情報はWEBでも配信 <http://ad6.co.jp/kokusaihotel/>

FAX.03-5537-8533 メール. seminar@bridalnews.co.jp

ご記入欄	受講講座	<input type="checkbox"/> 5/15 ・ <input type="checkbox"/> 5/16 業態別・ホームページ増販増客 超実践セミナー			
	お名前	御社名	受講人数	名	
	ご住所		受講費の振込名義	会社 ・ 個人	
	電話番号	FAX番号	メールアドレス		
業種 (1つ選択)	シティホテル、ビジネス・宿泊主体型ホテル、旅館、リゾートホテル、ペンション・民宿、その他()				

各項目をご記入の上、申込書をFAXまたはメールで送信して下さい。

国際ホテル旅館 (ブライダル産業新聞社内)

TEL.03-5537-8661 FAX.03-5537-8533
<http://www.bridalnews.co.jp>
 E-mail : seminar@bridalnews.co.jp